



# AVVOCATI IN MEDIAZIONE

- Perché scegliere(o scartare) la Mediazione come mezzo di risoluzione della lite
- Strategie negoziali e modalità di assistenza al cliente nel corso della procedura di Mediazione

PROGRAMMA	Informazioni
<p><b>I INCONTRO Venerdì 16 Dicembre 2011</b> <b>08.30-12.30</b></p> <p><b>Fase preparatoria alla mediazione</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <i>Sessione con il cliente, l'indagine degli interessi e dei bisogni</i></li><li>• <i>L'uso delle domande aperte e delle domande chiuse</i></li><li>• <i>Il rapporto tra cliente e avvocato</i></li><li>• <i>La scelta della strategia: negoziazione, mediazione, contenzioso</i></li><li>• <i>Proposizione della domanda, accettazione o rifiuto dell'invito alla mediazione, conseguenze e competenze del mediatore</i></li><li>• <i>Il ruolo del professionista - Esercitazioni -</i></li></ul> <p><b>14.00-18.00</b></p> <p><b>Principi di negoziazione</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <i>Gli stili negoziali</i></li><li>• <i>La negoziazione distributiva e quella cooperativa</i></li><li>• <i>La tecniche di negoziazione</i></li><li>• <i>Simulazione</i></li></ul> <p><b>II INCONTRO Sabato 17 Dicembre 2011</b> <b>08.30-12.30</b></p> <p><b>Il ruolo dell'avvocato</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <i>Le fasi e la procedura della mediazione</i></li><li>• <i>L'assistenza al cliente</i></li><li>• <i>La comunicazione nel tentativo di mediazione</i></li></ul> <p><b>14.00-18.00</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <i>Le strategie per affrontare il conflitto.</i></li><li>• <i>Le tecniche di superamento dell'impasse.</i></li><li>• <i>Simulazione</i></li></ul> <p><b>III INCONTRO Lunedì 19 Dicembre 2011</b> <b>08.30-12.30</b></p> <p><b>L'accordo</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <i>La formulazione di ipotesi di accordo</i></li><li>• <i>L'analisi dell'efficacia</i></li><li>• <i>La condivisione dell'accordo</i></li><li>• <i>La redazione della scrittura privata</i></li><li>• <i>La proposta del mediatore</i></li><li>• <i>La normativa e la regolamentazione</i></li></ul>	<p><b>SEDE</b> Sala Convegni della Fondazione Forense di Monza Piazza Carducci angolo Via Mantegazza 20900 Monza</p> <p><b>CREDITI</b> La partecipazione al corso dà diritto a 20 crediti formativi</p> <p>Per il riconoscimento dei crediti formativi è richiesta la partecipazione ad almeno il 75% della durata del corso, ovvero 15 ore.</p> <p><b>CONDIZIONI DI PARTECIPAZIONE</b> La quota di partecipazione è di € <b>302,50</b> iva compresa. Il pagamento della quota di partecipazione tramite bonifico bancario in favore della Fondazione Forense di Monza, Piazza Garibaldi n.10, 20900 Monza, c/o Banca Popolare di Sondrio, Agenzia di Carate Brianza IBAN <b>IT98A0569632730000002770X41</b> indicando il nome del partecipante e titolo dell'evento. Far seguire entro 3 giorni dalla prenotazione copia del bonifico al numero di fax 039.39.01.964.</p> <p>Per informazioni contattare Segreteria Fondazione Forense di Monza Tel. 039.38.24.81 - Fax. 039.39.01.964 fondazioneforense@ordineavvocatimonza.it</p>